

販社向け製品概算見積システム

販社向けに概算見積のスピードアップ

Webによる概算見積りと担当営業への連携でスピードアップ&作業軽減を実現

システムの概要

- ・ 販社（ディーラ）自身で多彩なオプションを持つ装置の概算見積りを実施することができます。
- ・ また、正式な見積書が必要になった場合は、ボタンを押下により営業担当者へメールで依頼を行います。

システムの特長

営業担当者レスの概算見積り

- ・ 複雑で多彩なオプションを持つ装置の概算見積りをディーラ自身で実施することが可能になります。その結果、予算作成時期などの営業担当者の業務の負荷軽減とスピードアップを実現できます。

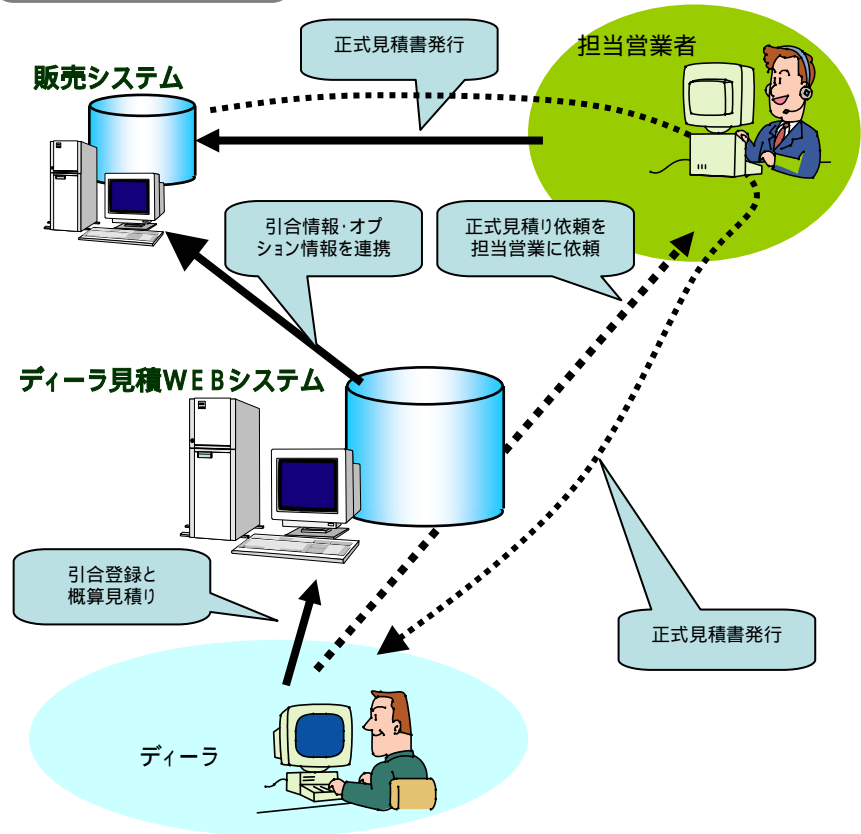
営業担当者作業負荷軽減

- ・ 正式見積りに依頼を受けた営業担当者は本システムのデータを活用することで正式見積り作業のデータ入力の軽減を実現しています。

ディーラの競争意識生成

- ・ ディーラ内営業担当ランキングを表示することで、ディーラ営業担当者の競争意識を高めることでトータルな受注拡大が見込めます。

システムイメージ



応用の可能性

複雑なオプション機器を持つ装置販売メーカーでディーラ・代理店を持つ企業に対し広く応用可能です。